**Descripción de las fases en el ciclo de abastecimiento**

* **La primera fase** la generación de la necesidad que proviene del área de mercadeo, ventas, innovación, dirección general, todas canalizadas desde el área de producción y esta se transfiere al departamento de compras para que este departamento reaccione y justifique la necesidad.
* **La segunda fase** corresponde al departamento de compras donde inicia con la evaluación y selección de posibles proveedores teniendo en cuenta unos aspectos técnicos (precio, calidad, garantía, tiempos de entrega, etc.) que se deben tener en cuenta para cada necesidad y termina en la recepción de esa orden de compra previa comprobación de los aspectos mencionados anteriormente.
* **La tercera fase** inicia con un ingreso de compras u orden de compras que contiene unos plazos de entrega además de los aspectos requeridos por el cliente para dar cumplimiento al aspecto contractual y de paso legal, para así evitar controversias comerciales y la correcta logística de entrega, fase que termina una vez reciba el cliente, en el lugar indicado y en las condiciones acordadas.
* **La cuarta fase** tiene que ver con las operaciones logísticas que realiza el cliente en su centro de distribución, desde la recepción y descargue correcto para el almacenamiento en sus instalaciones como fase final del ciclo de abastecimiento.